



Dipl.-Kfm.

# Jan Uwe Eichelberg



## Direkter Kontakt

+49 (0)157 355 87152

jeichelberg@conlab.de

Alte Landstraße 3  
D – 22927 Großhansdorf

[conlab.de/jan-eichelberg](http://conlab.de/jan-eichelberg)



## Vertriebliche Excellence -

**Innovation wächst dort, wo Wurzeln stark sind**

### Kurzprofil

Mit langjähriger Führungserfahrung bringt Jan Eichelberg strategische Ideen und operative Lösungen für komplexe geschäftliche Herausforderungen mit. Als Ihr individueller Berater ist er darauf spezialisiert, Unternehmen durch Transformationsprozesse zu begleiten, Kultur und Strategie aufeinander abzustimmen und durch die Kombination von Vision, operativem Fachwissen und praxisorientierter Führung für nachhaltiges Wachstum zu sorgen.

### Schwerpunktthemen

Vertriebliche Excellence

Wachstumsorientiertes  
Changemanagement

Innovation und Formatstrategie

Moderne Führung und Organisation

### Auszug Vita

2022 – 2025 – **Selbst. Personalberater / Executive Search Consultant** – TGMC, Hamburg

2021 – 2022 – **Geschäftsführer** – WFL im Kreis Herzogtum Lauenburg mbH, Ratzeburg

2019 – 2020 – **Geschäftsleiter SB-Warenhaus** – Globus Handelshof St. Wendel GmbH & Co. KG

2017 – 2019 – **Berater / Leiter Online Category Management** – JE Consulting / Bringmeister GmbH, Berlin

2011 – 2017 – **Regionsleiter/Projektleiter/Bereichsleiter SB-Warenhaus** – REWE Group, Köln

2004 – 2011 – **Geschäftsleitung SB-Warenhaus, Globus Handelshof** St. Wendel GmbH & Co. KG

## Projekte / Referenzen

- **Strategische Unternehmensführung mit Fokus auf nachhaltiges Wachstum**
  - **Restrukturierung und Sanierung komplexer Organisationen in Krisenzeiten**
  - **Vertriebsoptimierung und Entwicklung innovativer Multichannel-Konzepte**
  - **Marketingstrategien für stationäre Handels- und E-Commerce-Geschäfte**
  - **People Management & Personalführung**
  - **Aufbau nachhaltiger Kooperationen und verlässlicher Lieferketten**
  - **Großflächige Handelsstandorte neu entwickelt, Abteilungen restrukturiert und innovative Formate integriert**
  - **Projektmanagement bei Expansion, Umbau und Integration neuer Standorte**
  - **Change-Management zur erfolgreichen Etablierung neuer Unternehmenskulturen**
- 

## Branchen / Zielgruppen



Handel



Filialisierter Handel



Lebensmitteleinzelhandel



Industrie



FMCG

## Was mich auszeichnet

Hohe Markt und Kundenorientierung

Analytische und strategisch-konzeptionelle Arbeitsweise

Umsetzungskraft bei klarer Zielorientierung

Zugewandt und auf Augenhöhe

Innovativ

„Hands-on-Mentalität“