



Dipl.-Kfm.

Jan Uwe Eichelberg



Direkter Kontakt

+49 (0)157 355 87152

jeichelberg@conlab.de

Alte Landstraße 3
D – 22927 Großhansdorf

conlab.de/jan-eichelberg



Vertriebliche Excellence -

Innovation wächst dort, wo Wurzeln stark sind

Kurzprofil

Mit langjähriger Führungserfahrung bringt Jan Eichelberg strategische Ideen und operative Lösungen für komplexe geschäftliche Herausforderungen mit. Als Ihr individueller Berater ist er darauf spezialisiert, Unternehmen durch Transformationsprozesse zu begleiten, Kultur und Strategie aufeinander abzustimmen und durch die Kombination von Vision, operativem Fachwissen und praxisorientierter Führung für nachhaltiges Wachstum zu sorgen.

Schwerpunktthemen

Vertriebliche Excellence

Wachstumsorientiertes
Changemanagement

Innovation und Formatstrategie

Moderes Führung und Organisation

Auszug Vita

2022 – 2025 – **Selbst. Personalberater / Executive Search Consultant** – TGMC, Hamburg

2021 – 2022 – **Geschäftsführer** – WFL im Kreis Herzogtum Lauenburg mbH, Ratzeburg

2019 – 2020 – **Geschäftsleiter SB-Warenhaus** – Globus Handelshof St. Wendel GmbH & Co. KG

2017 – 2019 – **Berater / Leiter Online Category Management** – JE Consulting / Bringmeister GmbH, Berlin

2011 – 2017 – **Regionsleiter/Projektleiter/Bereichsleiter SB-Warenhaus** – REWE Group, Köln

2004 – 2011 – **Geschäftsleitung SB-Warenhaus, Globus Handelshof** St. Wendel GmbH & Co. KG

Projekte / Referenzen

- *Strategische Unternehmensführung mit Fokus auf nachhaltiges Wachstum*
- *Restrukturierung und Sanierung komplexer Organisationen in Krisenzeiten*
- *Vertrieboptimierung und Entwicklung innovativer Multichannel-Konzepte*
- *Marketingstrategien für stationäre Handels- und E-Commerce-Geschäfte*
- *People Management & Personalführung*
- *Aufbau nachhaltiger Kooperationen und verlässlicher Lieferketten*
- *Großflächige Handelsstandorte neu entwickelt, Abteilungen restrukturiert und innovative Formate integriert*
- *Projektmanagement bei Expansion, Umbau und Integration neuer Standorte*
- *Change-Management zur erfolgreichen Etablierung neuer Unternehmenskulturen*

Branchen / Zielgruppen



Was mich auszeichnet

- | | | |
|-----------------------------------|---|---|
| Hohe Markt und Kundenorientierung | Analytische und strategisch-konzeptionelle Arbeitsweise | Umsetzungsstark bei klarer Zielorientierung |
| Zugewandt und auf Augenhöhe | Innovativ | „Hands-on-Mentalität“ |