

Die Kunden, die Sie wirklich wollen, gezielt gewinnen

Wie Sie an Kunden kommen, für die Ihre Lösung den größten Unterschied macht

Die Herausforderung

Ihre bestehenden Kunden schätzen Sie oft seit Jahren. Aber wie kommen neue dazu? Viele Mittelständler wachsen über Empfehlungen und Bestandskunden. Das funktioniert, aber es ist nicht immer steuerbar. Sie wissen, welche Unternehmen ideale Kunden wären, aber der Weg dorthin ist unklar: Wer spricht die an? Wie? Und wie vermeidet man, dass es nach Kaltakquise aussieht? Typische Fragen, die in diesem Zusammenhang entstehen:



Welche Unternehmen würden wir am liebsten als Kunden gewinnen und warum genau die?



Was müsste ein potenzieller Kunde über uns erfahren, damit er ein Gespräch führen will?



Wie schaffen wir einen Erstkontakt, der professionell ist und nicht nach Kaltakquise klingt?

Die Lösung

Gemeinsam mit erfahrenen Praktikern wird ein Ansatz entwickelt, der die technische Stärke des Unternehmens in überzeugende Kundenansprachen übersetzt und der eine diskrete und professionelle Erstansprache einschließt.

Systematische Identifikation der stärksten Wunschkunden

Eine gezielte und professionelle Ansprache wird entwickelt und durchgeführt

Ein steuerbarer Prozess zur aktiven Wunschkundengewinnung entsteht

ERFOLG DURCH ERFAHRUNG

CONLAB Management Consultants

Königsallee 61 | D - 40215 Düsseldorf | www.CONLAB.de



Der CONLAB-Ansatz Planung & Umsetzung



Gemeinsame Definition der Wunschkunden nach Passung und Potenzial



Analyse der aktuellen Vertriebsstärken und Identifikation der wirksamsten Hebel



Entwicklung einer individuellen und überzeugenden Ansprache für jeden Kundentyp



Professionelle und diskrete Erstansprache von Wunschkunden



Aufbau eines steuerbaren Prozesses zur aktiven Kundengewinnung mit klaren Meilensteinen und messbaren Ergebnissen

Ihr Nutzen

Nach dem Projekt haben Sie:

- Eine klare Wunschkunden-Liste mit priorisierten Zielunternehmen
- Eine erprobte Ansprache, die bei Ihren Zielkunden ankommt
- Konkrete Gespräche mit Wunschkunden
- Einen steuerbaren Akquiseprozess, den Ihr Team eigenständig weiterführen kann

Das Ergebnis: Ihre Neukundengewinnung wird vom Zufall zum planbaren Prozess. Sie wachsen nicht nur, sondern mit den richtigen Kunden.

Sie wissen, welche Kunden Sie wollen, aber nicht, wie Sie an sie herankommen? In einem kostenfreien 30-Minuten-Gespräch werfen wir gemeinsam einen Blick auf Ihre Wunschkunden und zeigen Ihnen, wie ein systematischer Weg dorthin aussehen kann – professionell, diskret, ohne Unruhe in Ihrem Markt.

 **Kontaktieren Sie uns!**

info@CONLAB.de